

CARMELO FRENI


CARMELO FRENI
BUSINESS FOR FITNESS

CORSI DI FORMAZIONE

- ✔ **VENDITA AVANZATA**
- ✔ **RESPONSABILE COMMERCIALE**
- ✔ **LEADERSHIP - COMUNICAZIONE**
- ✔ **FITNESS MANAGER PRO**

LA FORMAZIONE DI QUALITÀ
E' LA CHIAVE DEL SUCCESSO
IMPRENDITORIALE

VENDITA AVANZATA

TRASFORMA LE TUE ABILITÀ DI VENDITA E ACCELERA IL SUCCESSO DELLA TUA PALESTRA

In questa masterclass esclusiva, vi immergerete nelle strategie avanzate di vendita specifiche per il settore fitness. Con oltre 30 anni di esperienza sul campo vi guiderò attraverso tecniche innovative e approcci collaudati che hanno già aiutato numerose palestre a raggiungere e superare i loro obiettivi di profitto.

Cosa Imparerai:

- **Tecniche di Vendita Personalizzate:** Adattare le tecniche di vendita alla specificità dei clienti della tua palestra.
- **Psicologia del Cliente:** Comprendere le motivazioni e le barriere dei tuoi clienti per personalizzare l'approccio di vendita.
- **Strategie di Referral Marketing** per massimizzare il potenziale del passaparola e costruire una rete di vendita organica.

Formato del Corso:

Durata: 2 giorni - 10/12 ore

Modalità: In presenza

Materiale Incluso: dispense del corso, accesso a risorse online, case study.

RESPONSABILE COMMERCIALE

SVILUPPA LE COMPETENZE CHIAVE PER GUIDARE IL TUO TEAM VERSO IL SUCCESSO

Questo corso è progettato per responsabili commerciali che desiderano affinare le loro capacità di gestione, vendita e leadership nel settore fitness, questo corso offre una formazione pratica e approfondita per coloro che mirano a eccellere nel loro ruolo.

Cosa Imparerai:

- Creare e gestire efficacemente un team di vendita.
- Implementare metodi di lavoro metodici ed efficaci.
- Sviluppare e gestire incentivi per massimizzare le performance.
- Gestire e analizzare i KPY per ottimizzare il rendimento.
- Comprendere l'importanza dell'intelligenza emotiva nella leadership.

Formato del Corso:

Durata: 2 giorni - 10/12 ore

Modalità: In presenza

Materiale Incluso: dispense del corso, accesso a risorse online, case study.

CORSO DI LEADERSHIP E COMUNICAZIONE DA LEADER

SVILUPPA L'ARTE DI GUIDARE CON EFFICACIA E EMPATIA

In questo corso esclusivo, destinato a manager e professionisti ambiziosi, imparerai a esercitare una leadership efficace e una comunicazione impattante. Attraverso lezioni basate sulle strategie di successo, esplorerai come la vera leadership possa trasformare non solo la tua carriera ma anche l'ambiente di lavoro.

Cosa Imparerai:

- Leadership vs Management, la differenza tra essere un manager e un leader, e come la leadership va oltre la semplice direzione.
- Comunicazione Pratica e Tecniche di comunicazione per fornire feedback costruttivi.
- Empatia e Intelligenza Emotiva, utilizzare l'intelligenza emotiva per creare un team di successo.
- Ascolto Attivo, come l'ascolto può migliorare la tua leadership e le relazioni con il team.
- Motivazione e Influenza, tecniche per motivare e influenzare positivamente il tuo team.

Formato del Corso:

Durata: 4 giorni - 24 ore circa

Modalità: In presenza

Materiale Incluso: dispense del corso, accesso a risorse online, case study.

FITNESS MANAGER PRO

TRASFORMA LA TUA PALESTRA IN UN'IMPRESA DI SUCCESSO

Il corso "Fitness Manager Pro" è il corso più avanzato e completo progettato per imprenditori, manager e professionisti del fitness che desiderano elevare la loro attività al livello successivo. Attraverso un approccio olistico che copre tutti gli aspetti della gestione di un club fitness, questo corso ti fornirà gli strumenti e le conoscenze per eccellere.

Cosa Imparerai:

- **Controllo e Causa-Effetto:** Comprendere le dinamiche di controllo e le relazioni di causa-effetto all'interno del tuo club.
- **Mindset, Mission e Vision:** Sviluppare una mentalità vincente e definire la missione e la visione che guideranno il tuo club.
- **Marketing Strategico:** Imparare le strategie di marketing più efficaci per il settore fitness.
- **Ecosistema di un Club Fitness:** Analizzare tutti gli aspetti operativi del tuo club, inclusi i test di valutazione delle varie aree.
- **Gestione Finanziaria:** Imparare a gestire il budget dei costi, il punto di pareggio e il budget di fatturato.
- **Gestione del Tempo per Imprenditori del Fitness:** Tecniche per ottimizzare il tempo e aumentare l'efficienza.
- **Marketing Operativo:** Creare e gestire campagne e inserzioni pubblicitarie efficaci.

Cosa Imparerai pagina 2 :

- **Tecniche di Vendita Avanzate:** Approfondire le metodologie di vendita per massimizzare i profitti.
- **Commerciale e Pianificazione:** Superare i blocchi del consulente e pianificare per il successo.
- **Il Ruolo del Responsabile Commerciale:** Comprendere e svolgere efficacemente il ruolo chiave del responsabile commerciale.
- **Leadership nel Fitness:** Sviluppare le competenze di leadership per ispirare e guidare il tuo team.

Formato del Corso:

Durata: 8/10 giorni - 60 ore circa

Modalità: In presenza

Materiale Incluso: dispense del corso, accesso a risorse online, case study.

FITNESS MANAGER PRO
E' UN PERCORSO AVANZATO.
PER QUESTO MOTIVO ABBIAMO PREVISTO
UN SUPPORTO DI COACHING GRATUITO PER
GARANTIRCI RISULTATI REALI